

Presentación resultados 1T25

12 de mayo 2025

Principales magnitudes 1T25



Ingresos mejoran ajustados por perímetro y extraordinario 1T24

- **Ingresos 1T25** €76,8m (-1,3%), **ajustados** por extraordinario en 1T24 (€3m por externalización de impresión de periódicos de Rotomadrid) y cambio en perímetro (€-0,5m por abandono actividad de Servicios Digitales), **crecen +3,3%**, (€+2,5m)
 - Ingresos de publicidad 1T25 (+0,1%), ajustados por cambio en perímetro mejoran **+1,7%**
 - Suscriptores digitales 1T25 +12% hasta 161 miles



EBITDA del negocio recurrente mejora

- EBITDA 1T25 (€-3,0m) mejora según lo esperado: €+4,6m vs 1T24
- EBITDA ex indemnizaciones 1T25 €-2,4m. **EBITDA ex indemnizaciones ajustado** por extraordinario Rotomadrid (€-3m) y Servicios Digitales (€-0,2m) **crece €+1,6m**
 - Incremento Prensa €+0,5m gracias al margen de lectores (€+0,6m)
 - Crecimiento de Negocios de Diversificación (€+0,3m) por Clasificados motor
 - Mejora Estructura €+0,8m por ahorro en costes de personal



Resultado neto impulsado por plusvalías

- Beneficio neto 1T25 €8,4m es superior en €+21,2m al de 1T24 por mejora del EBITDA y por las plusvalías derivadas de la desinversión en Pisos.com (€18,5m) cuya actividad ha sido discontinuada en 1T25

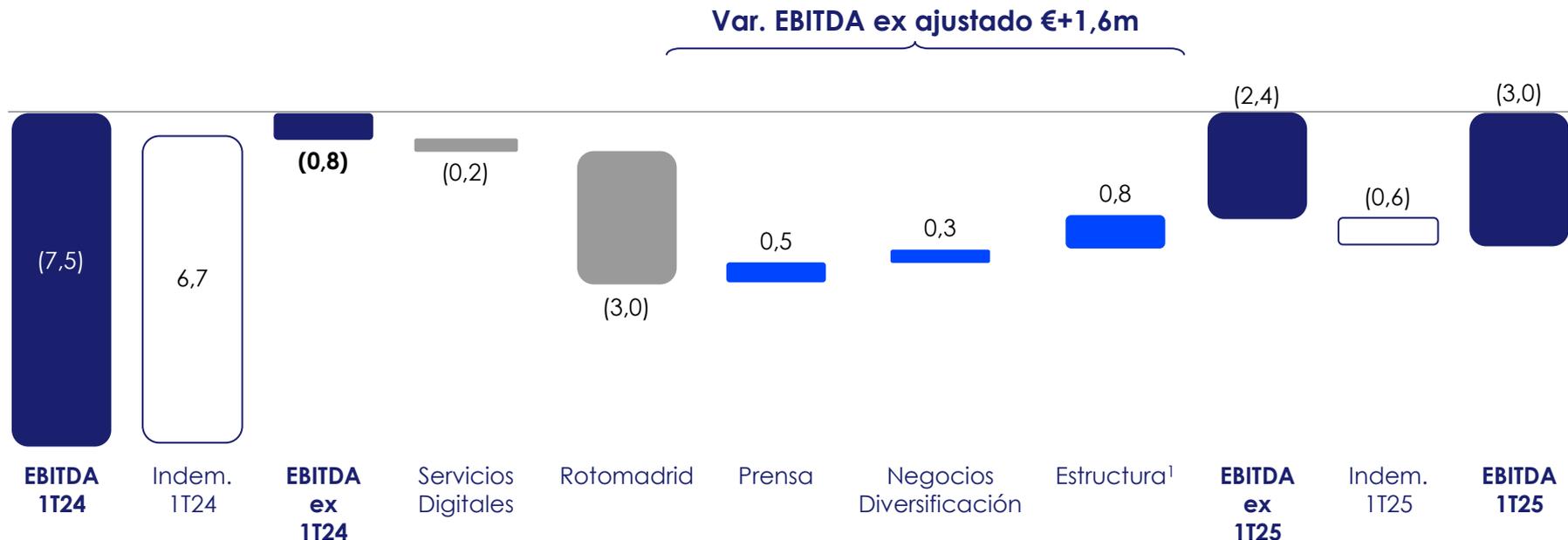


Generación de Caja Ordinaria y Deuda

- Generación de caja ordinaria €+0,2m, mejora de €8,7m vs 1T24
- DFN ex NIIF €26,6m reduce €16,4m vs cierre 2024 por entrada de caja de Pisos.com (€21,9m). Otros 'one offs' incluyen pago de indemnizaciones (€3,7m)

Magnitudes 1T25: EBITDA impactado por extraordinario e indemnizaciones

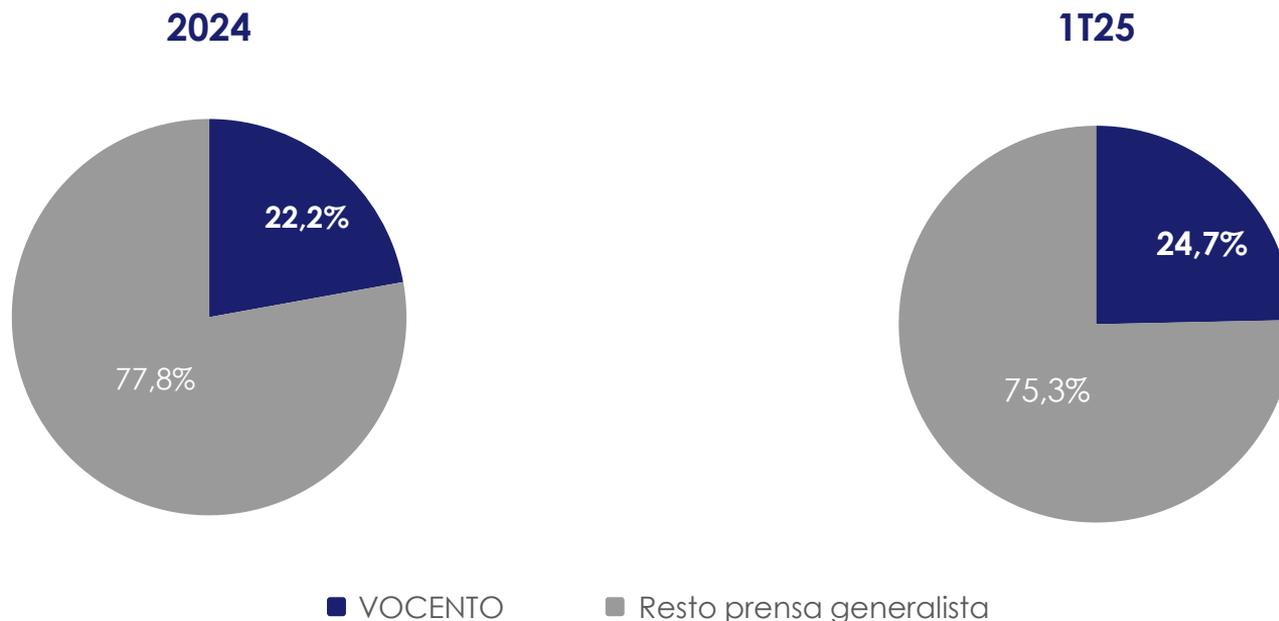
Variación EBITDA Vocento (€m)



Nota: datos redondeados a la unidad cientos de miles más cercana. Nota 1: incluye Audiovisual (variación €+0,0m).

Magnitudes 1T25: mejor evolución publicitaria de Vocento vs 2024

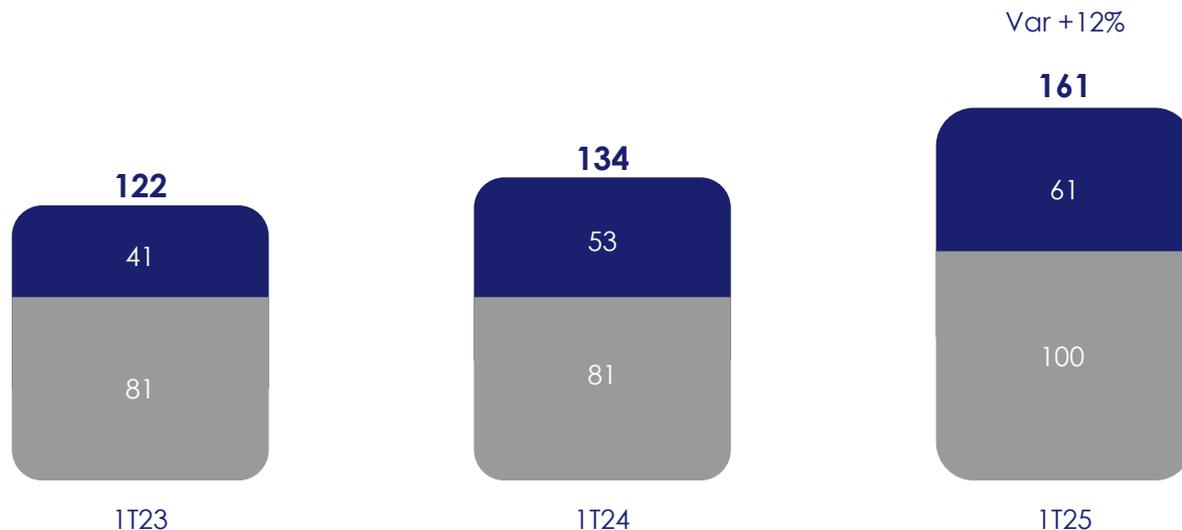
Cuota de mercado (%)



Nota 1. fuente: AMI. Prensa generalista. Datos de publicidad bruta

Magnitudes 1T25: crecimiento en suscripciones

Suscriptores de pago (miles)



- **Margen de lectores** €0,6m gracias al crecimiento ingresos suscriptores digitales +4%
- **Peso margen digital** 27% del total vs



Nota: datos redondeados a la unidad de miles más cercana.

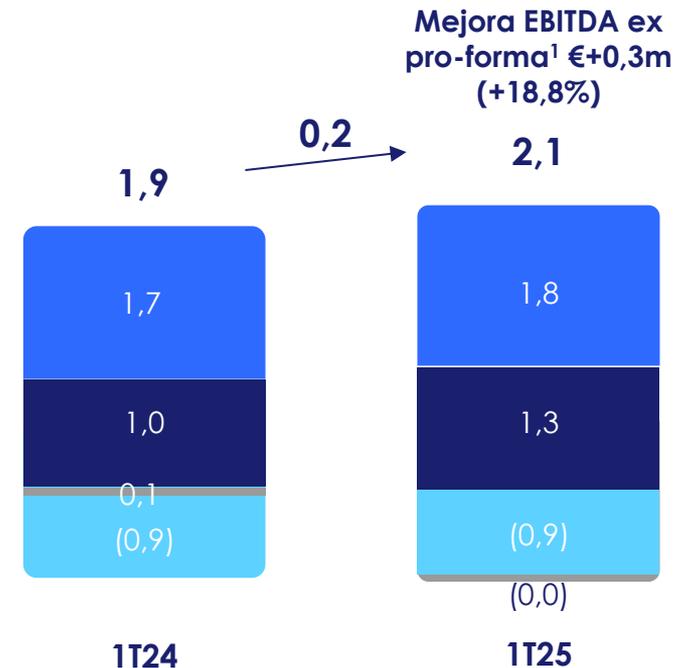
Magnitudes 1T25: mejora negocios de diversificación

Var. ingresos (%)

EBITDA ex (€m)

Total negocios diversificación	+18,0%
Éxito edición 2025 de Madrid Fusión	+12,5%
Buena evolución en motor	+34,7%
Abandono progresivo de la actividad	(66,5%)
Recuperación de la actividad	+23,3%

- Gastronomía
- Clasificados
- Servicios Digitales
- Agencias



Nota: datos redondeados a la unidad cientos miles más cercana. Nota 1: ajustado por Servicios Digitales.

Evolución del resultado neto

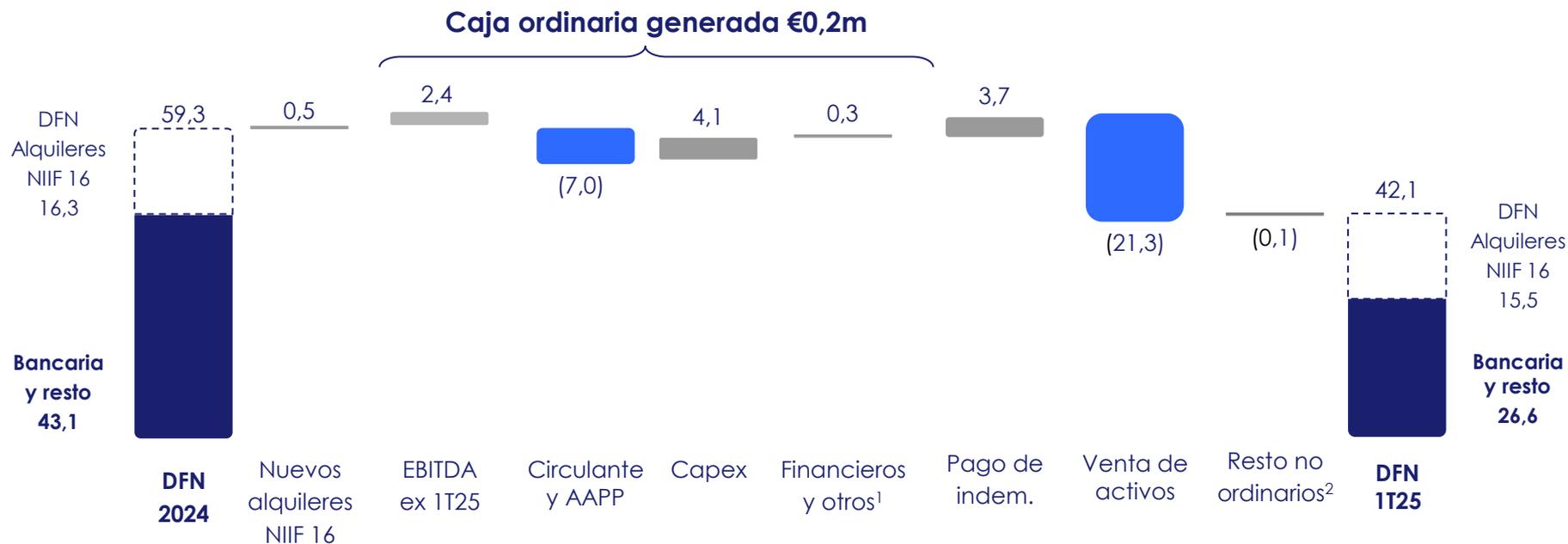
Datos en €m

	1T25	1T24	Var%
Ingresos	76,8	77,8	(1,3%)
Gastos explotación sin amort. ex indemnizaciones	(79,8)	(85,4)	6,5%
EBITDA ex indemnizaciones	(2,4)	(0,8)	n.r.
Indemnizaciones	(0,6)	(6,7)	n.r.
EBITDA	(3,0)	(7,5)	60,7%
Amortizaciones y rdo enaj. inmov.	(5,4)	(3,9)	(39,6%)
EBIT	(8,3)	(11,4)	26,7%
Rdo. sociedades método participación	(0,2)	0,0	n.r.
Resultado financiero y otros	(1,3)	(1,0)	(24,6%)
Resultado antes de impuestos	(9,8)	(12,4)	20,7%
Impuesto sobre sociedades	0,5	0,3	84,1%
BDI activos en venta/operaciones en discontinuación	18,5	0,2	n.a.
Accionistas minoritarios	(0,8)	(0,8)	6,6%
Resultado atribuible sociedad dominante	8,4	(12,8)	n.r.

Nota: datos redondeados a la unidad de cientos de miles más cercana.

Posición financiera: reducción por venta de activos

Datos en €m



Nota: las cifras están redondeadas a unidad de cientos de miles más cercana. Nota 1: incluye ingresos anticipados, gastos financieros netos, dividendos a minoritarios, e Impuesto de Sociedades. Nota 2: incluye principalmente la venta de inmuebles y el Capex no ordinario relacionado con estas ventas.

Cumplimiento objetivo EBITDA 2025

En línea con lo previsto.



Revisión del perímetro

Contribución al objetivo EBITDA 2025 con mejora €+4,4m



- Completado la venta de Pisos.com
- En negociaciones para cierre de Relevo
- Avanzando en el proceso de venta de inmuebles



Recuperación ingresos publicitarios con mejora de cuota de mercado

Contribución al Objetivo EBITDA 2025 mejora €+6m



- Mejora de cuota en prensa generalista em 1T25 de +2,5 p.p. vs 2024



Plan de Eficiencia

Objetivo 2025 indemnizaciones €8m/€10m y ahorros anualizados €4m/€5m



- Plan previsto para 2S25:
- Objetivo es transformar y simplificar la operativa
 - Ahorros se concentran en Prensa y Estructura
 - Indemnizaciones €10m y ahorros €2.5m



Crecimiento negocios de diversificación

Contribución al Objetivo EBITDA 2025 con mejora €+3m/€+4m



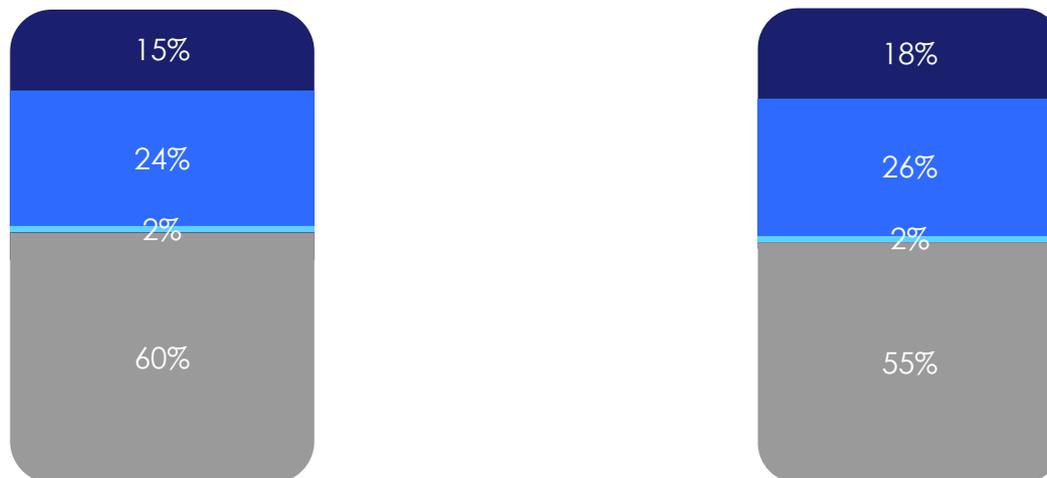
Mejora EBITDA pro-forma 1T25 €+0,3m

Anexos

Incremento del peso de los ingresos estratégicos

Mix ingresos Vocento (%)

Digital + Diversificación² **39%** **44%**



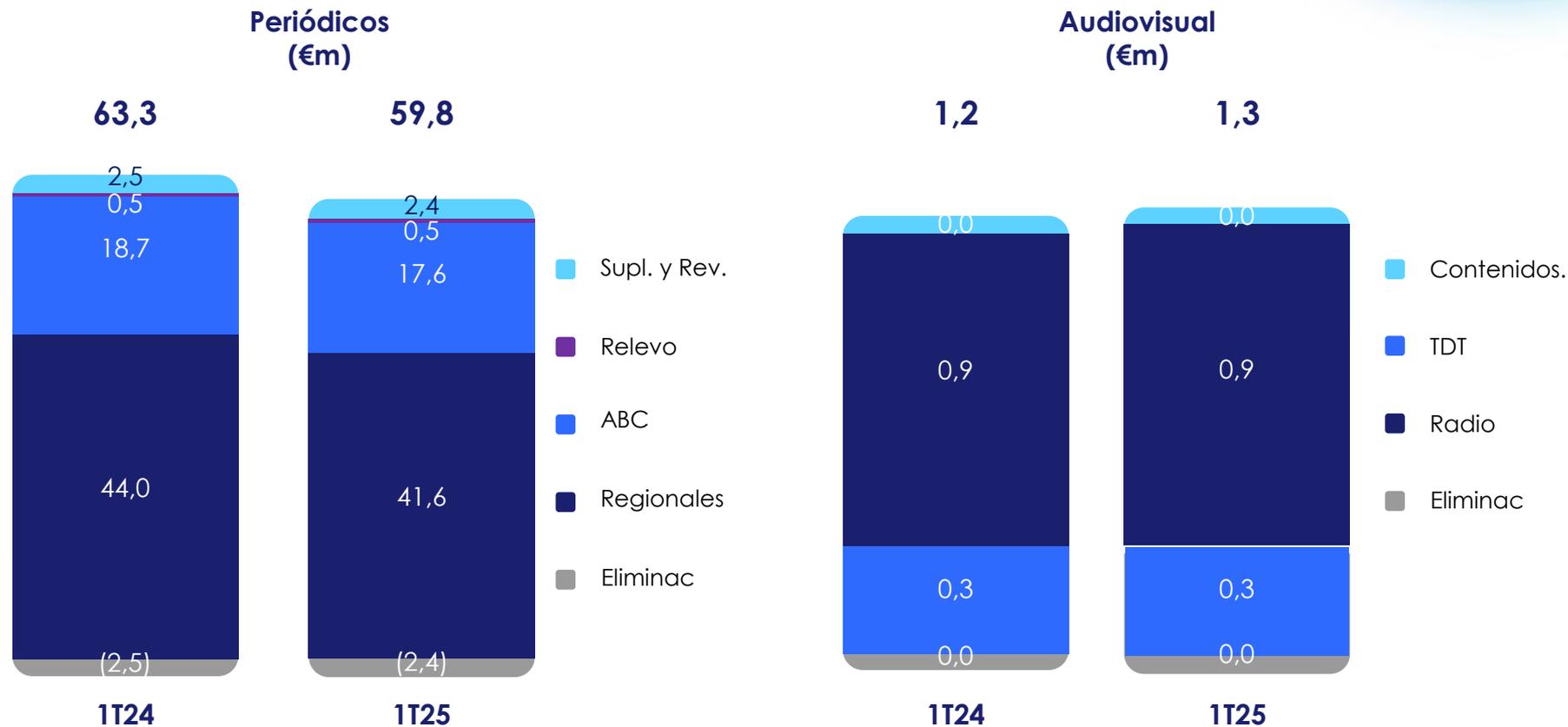
1T24

1T25

■ Diversificación ■ Digital ■ Audiovisual ■ Periódicos offline¹

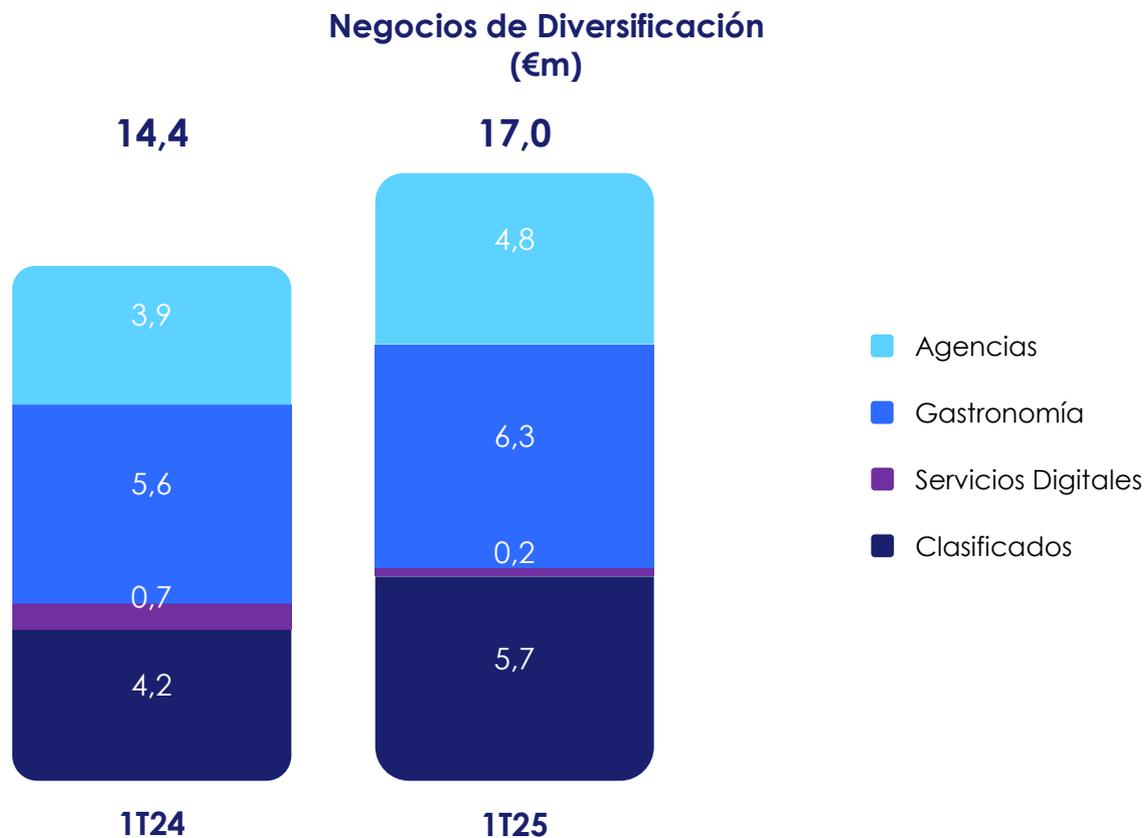
Nota: datos redondeados a la unidad de % más cercana .Nota 1: incluye principalmente Periódicos offline y resto de ingresos.Nota 2: datos proforma ajustado por Servicios Digitales

Ingresos por negocio (1/2)



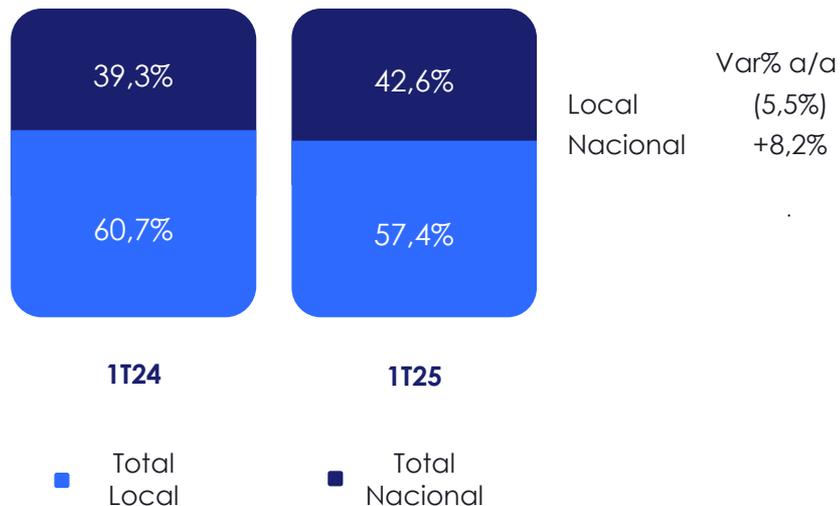
Datos redondeados a la unidad de cientos de miles más cercana.

Ingresos por negocio (2/2)

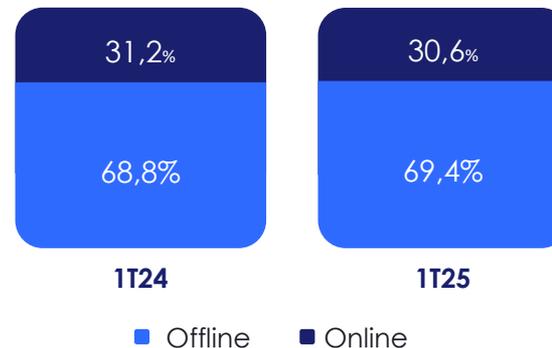


Ingresos de publicidad local y nacional

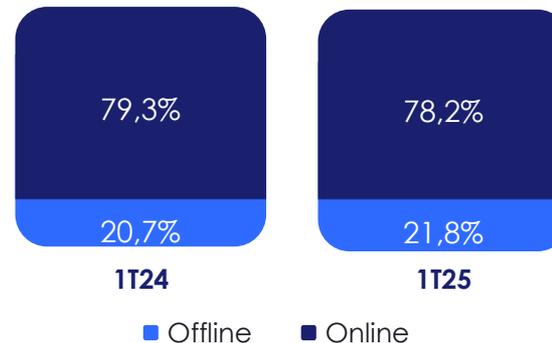
Publicidad nacional vs local¹ (%)



Publicidad local¹: Papel vs Digital

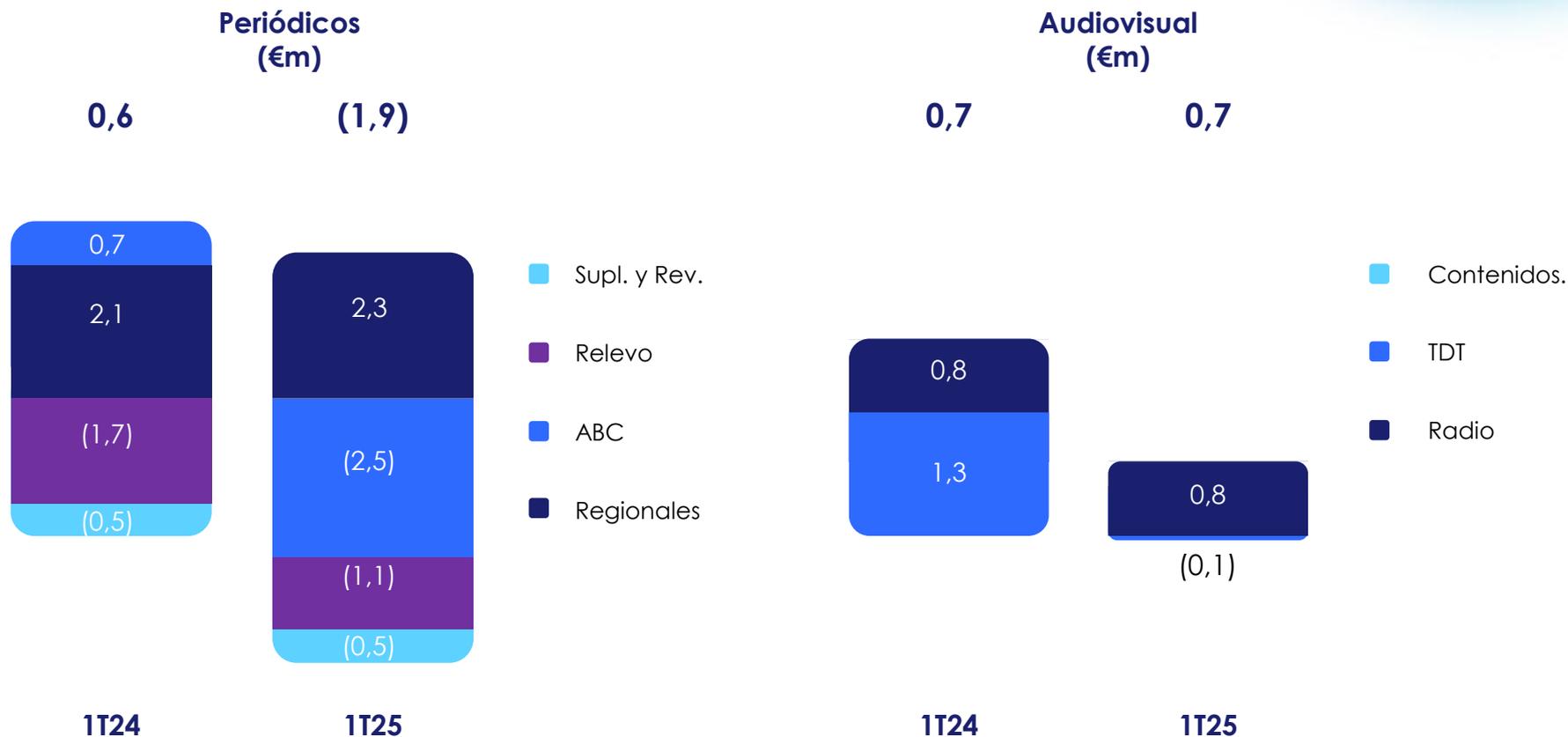


Publicidad nacional¹: Papel vs Digital



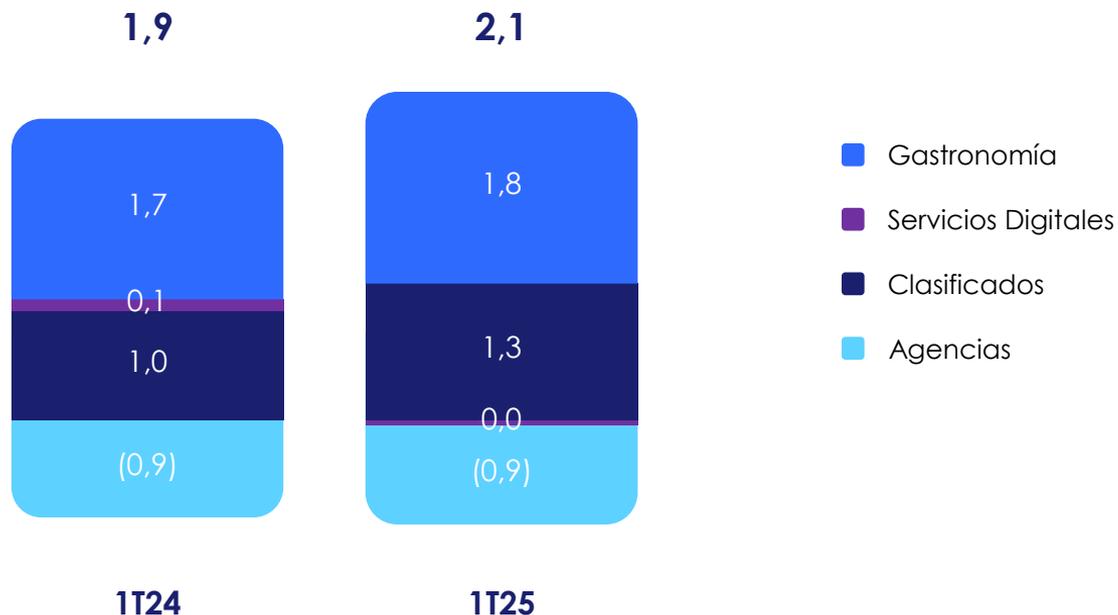
Nota 1: datos de publicidad neta. Incluye Periódicos, Clasificados, Servicios Digitales, y Gastronomía.

EBITDA ex indemnizaciones por negocio (1/2)



EBITDA ex indemnizaciones por negocio (2/2)

Negocios de Diversificación (€m)



Balance consolidado

Datos en €m

	1T25	2024
Activos no corrientes	215,0	220,7
Activos corrientes	121,0	125,2
Activos mantenidos para la venta	9,9	9,9
Total Activo	345,9	355,7
Patrimonio neto	170,7	161,6
Deuda financiera	61,7	78,7
Otros pasivos no corrientes	19,6	20,3
Otros pasivos corrientes	93,9	95,2
Total pasivo+ patrimonio neto	345,9	355,7
Deuda financiera neta	42,1	59,3
Deuda financiera neta ex NIIF 16	26,6	43,1

Nota: las cifras están redondeadas a la unidad de cientos de miles más cercana.

Medidas Alternativas del Rendimiento

Vocento presenta sus estados financieros consolidados de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF).

Vocento publica en sus comunicaciones relacionadas con información financiera ciertas Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR) al considerar que proporcionan información adicional que resulta útil a la hora de evaluar el comportamiento del negocio.

Vocento elabora la presente información al objeto de favorecer la comparabilidad e interpretación de su información financiera y en cumplimiento de las Directrices de la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) sobre Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR), y seguimiento de las recomendaciones emitidas por la CNMV.

En relación con el Estado de Información No Financiera, se ha elaborado de conformidad con los contenidos de la Ley 11/2018 sobre información no financiera y a una selección de indicadores GRI vinculados.

A continuación, se identifican las medidas alternativas de rendimiento (MAR) utilizadas por Vocento, así como su definición, base de cálculo, conciliación, utilidad y coherencia.

EBITDA

Definición: el EBITDA se considera como el resultado bruto de explotación.

Base de cálculo: EBITDA se calcula como el resultado neto del ejercicio antes de ingresos financieros, gastos financieros, otros resultados de instrumentos financieros, impuesto sobre beneficios, amortizaciones, depreciaciones, deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado material e intangible, deterioro de fondos de comercio para el período en cuestión sin tomar en consideración (a) el resultado neto de la enajenación de activos financieros corrientes; y (b) el Resultado de Sociedades por el método de participación.

Utilidad: se considera que el EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos que representan movimientos de caja en el corto plazo. El EBITDA puede considerarse, por tanto, como una aproximación útil al origen de generación esperada de efectivo antes de la variación del fondo de maniobra, impuestos y pagos financieros.

El EBITDA se considera como un indicador útil, comúnmente aceptado y ampliamente utilizado a la hora de valorar negocios, comparar comportamientos o evaluar el nivel de solvencia utilizando el indicador deuda neta sobre EBITDA.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior.

EBITDA ex indemnizaciones: EBITDA excluyendo gastos por indemnizaciones.

EBITDA proforma: EBITDA ex indemnizaciones y sin incluir Servicios Digitales ni ingresos extraordinarios en IT24.

EBIT

Definición: el EBIT se considera como el resultado neto de explotación.

Base de cálculo: el EBIT se obtiene al incluir al EBITDA las amortizaciones y depreciaciones y el deterioro y resultado por enajenación de inmovilizado material e intangible.

Utilidad: se considera que el EBIT proporciona un análisis de los resultados operativos de explotación, incluyendo el gasto por amortizaciones y el resultado de la enajenación de activos.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior.

DEUDA FINANCIERA NETA (DFN)

Definición: es la deuda financiera con externos, neta de la caja existente.

Base de cálculo: la deuda financiera neta (DFN) se calcula como el endeudamiento a largo y corto plazo con coste financiero explícito, bien sea con entidades financieras bien con otros terceros, más las deudas derivadas de la emisión de bonos, pagarés, obligaciones convertibles en acciones o instrumentos financieros de naturaleza similar más las garantías o contragarantías en relación con endeudamiento con coste financiero que puedan prestar a favor de terceras partes y no contabilizadas en el pasivo como obligaciones de pago menos la tesorería más el valor de mercado (mark to market) de aquellos instrumentos de cobertura que se suscriban distintos de las Operaciones de Cobertura. A estos efectos se entenderá por tesorería el efectivo y otros medios líquidos, más otros activos financieros corrientes y no corrientes, que se mantengan bien con entidades financieras o bien con terceros.

Medidas Alternativas del Rendimiento

En este sentido, el importe de las "Deudas con entidades de crédito" corresponde al valor nominal de las mismas, y no a su coste amortizado; es decir, no incluye el impacto del diferimiento de los gastos de apertura. No se incluyen dentro de deuda financiera neta ni los avales económicos, ni los avales técnicos, ni los gastos por formalización de la deuda.

Utilidad: se considera que le DFN representa de una manera intuitiva y fácil de entender la situación financiera.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior.

POSICIÓN FINANCIERA NETA (PFN): significa deuda financiera neta con el signo contrario.

DEUDA FINANCIERA NETA (DFN) EX NIIF 16

Definición: es la deuda financiera Neta (DFN) sin los efectos de la NIIF 16.

Base de cálculo: la deuda financiera neta ex NIIF se calcula, a partir de la DFN, menos los saldos acreedores por contratos de alquiler a largo y corto plazo.

Utilidad: explica la deuda financiera neta con coste con entidades financieras o con otros terceros. DFN se utiliza en ratios para analizar el balance, así como, capacidad de pago como de generar valor a largo plazo.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior

GENERACIÓN DE CAJA ORDINARIA (GCO)

Definición: es la generación de caja del negocio, entendida como variación de la DFN, sin tener en cuenta los cobros o pagos excepcionales, ni el incremento de deuda NIIF16, ni el pago de dividendos a los accionistas de Vocento.

Base cálculo: la generación de caja ordinaria se calcula por la diferencia entre la DFN del inicio y el final de periodo ajustada por todos aquellos cobros y pagos excepcionales no recurrentes que facilitan la comparación entre la DFN de los periodos en cuestión.

Utilidad: la generación de caja ordinaria es un indicador útil para medir la capacidad del negocio ordinario para generar caja de modo recurrente.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior..

CAPEX

Definición: inversiones en activos fijos materiales e inmateriales.

Base de cálculo: se calcula como las adiciones al inmovilizado material e inmaterial en el periodo.

Utilidad: este indicador muestra que parte de los fondos generados se destina a inversiones.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior.

MARGEN DE LECTORES

Definición: es el margen que se obtiene exclusivamente de las ventas de ejemplares físicos y digitales por todos los canales.

Base de cálculo: se calcula como la suma de los ingresos por venta de ejemplares físicos y digitales, menos los costes operativos necesarios para la producción, distribución y venta, más el resultado de las promociones.

Utilidad: es un indicador que representa la rentabilidad operativa de la actividad de venta de periódicos y es útil para medir su rentabilidad.

Coherencia: el criterio utilizado de cálculo no se ha modificado respecto al año anterior.

Este documento y la información contenida en el mismo han sido preparados por Vocento, S.A. en relación, exclusivamente, con los resultados financieros consolidados de Vocento, S.A.. Han sido preparados y se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, IFRS o "NIIF").

Las declaraciones contenidas en este documento, incluyendo aquellas referentes a cualquier posible realización o estimación futura de Vocento S.A. o su grupo, son declaraciones prospectivas y en este sentido implican riesgos e incertidumbres.

Asimismo, los resultados y desarrollos reales pueden diferir materialmente de los expresados o implícitos en las declaraciones anteriores, dependiendo de una variedad de factores, y en ningún caso suponen ni una indicación del rendimiento futuro ni una promesa o garantía de rentabilidad futura.

Adicionalmente, ciertas cifras incluidas en este documento se han redondeado. Por lo tanto, en los gráficos y tablas se pueden producir discrepancias entre los totales y las sumas de las cifras consideradas individualmente u otra información disponible, debido a este redondeo.

El contenido de este documento no es, ni debe ser considerado, un documento de oferta o una oferta o solicitud de suscripción, compra o venta de acciones, y no se dirige a personas o entidades que sean ciudadanas, residentes en, constituidas en o ubicadas en, cualquier jurisdicción en la que su disponibilidad o uso constituyan una infracción de la legislación o normativa local, requisitos de registro y licencia. Del mismo modo, tampoco está dirigido ni destinado a su distribución o utilización en país alguno en el que se refiera a valores no registrados.

Por todo lo anterior, no se asume responsabilidad alguna, en ningún caso, por las pérdidas, daños, sanciones o cualquier otro perjuicio que pudiera derivarse, directa o indirectamente, del uso de las declaraciones e informaciones incluidas en el documento.

vocento

vocento

Comunicación innovadora
para *inconformistas*